

Pressmeddelande
20 juli 2020

SDS tecknar ett återförsäljaravtal om mikrokredittjänster med Nigerias ledande mobiloperatör

SDS har tecknat ett återförsäljaravtal avseende mikrokrediter med Nigerias ledande mobiloperatör. Avtalet innebär bland annat att SDS tar en kreditavgift som delas med operatören. Tjänsten är den första av sitt slag i Nigeria, som är Afrikas största marknad, och förväntas bidra positivt till SDS:s återkommande intäkter från tredje kvartalet i år.

SDS har som första aktör tecknat ett avtal avseende mikrokredittjänster på mobiltelefonimarknaden i Nigeria. Avtalet har ingåtts med landets ledande operatör och baseras på SDS:s plattform ERS 360° och möjliggör för återförsäljare att alltid kunna sälja påfyllning av taltid.

"Den här innovativa tjänsten är redan i drift på fyra mindre marknader sedan flera år. Att lägga till Afrikas största marknad visar att vi tekniskt ligger i framkant och är samtidigt ett strategiskt viktigt steg för att ytterligare öka våra återkommande intäkter. Jag är mycket glad över att våra ansträngningar att gå mot ett ökat tjänsteinnehåll har lett till denna framgång," säger Tommy Eriksson, VD för SDS AB.

Tjänsten kreditbedömer återförsäljare baserat på deras riskprofil och försäljningsmönster och erbjuder anpassade mikrokrediter för varje deltagare, där kreditintervall kan variera baserat på avancerad profilering och riskreducerande algoritmer. Denna tjänst gör det möjligt för deltagarna att få provision från fortsatt försäljning trots att deras lager tagit slut.

SDS:s krediter består i att bolaget lånar ut taltid, som förvärvats till rabatterat pris av operatören, till återförsäljare som sålt slut och inte kan fylla på med ny. Detta görs mot en avgift som SDS delar med mobiloperatören. SDS bär alla kreditrisker och tillhörande kostnader för tjänsten. Operatören kan förbättra och förstärka sitt erbjudande gentemot sina distributörer och återförsäljare utan ytterligare risker eller kostnader.

Affären inkluderar startavgift till operatören, en återförsäljarrabatt på taltid och en kreditavgiftsdelning med mobiloperatören och förväntas bidra till SDS:s återkommande intäkter från tredje kvartalet i år.

För mer information kontakta:

Martin Schedin

Chief Financial Officer

+46 70 438 14 42

martin.schedin@seamless.se

Om SDS

SDS, Seamless Distribution Systems AB, är ett svenskt mjukvaruföretag som tillhandahåller lösningar och tjänster för digital försäljning och distribution till privatpersoner genom mobiloperatörer i tillväxtländer. Företaget erbjuder sina företagskunder en komplett lösning för digital distribution och hantering av elektroniska transaktioner. SDS förvärvade eServGlobal i juli 2019. SDS-koncernen nu har kunder i alla delar av världen i mer än 50 länder och når över 500 miljoner mobilanvändare genom mer än 2 000 000 aktiva försäljningsställen. SDS har cirka 220 anställda i Sverige, Frankrike, Rumänien, Belgien, Ghana, Nigeria, USA, Pakistan, Indien, Indonesien, Sydafrika, Ecuador och Förenade Arabemiraten. Med över 20 års erfarenhet fokuserar SDS på hög kundtillfredsställelse och effektiv drift. SDS hanterar över 15 miljarder transaktioner årligen, värda mer än 14 miljarder dollar och gör det möjligt för den växande befolkningen i tillväxtländer att bli en del av den mobila revolutionen.

SDS-aktier är noterade på Nasdaq First North Premier.

Företagets certifierade rådgivare är FNCA Sweden AB, telefonnummer 08-528 00 399, epost: info@fnca.se